

Pesquisa PERFIL

Profissional de NN
Indústria Farmacêutica

2019

Enviados e Respondidos



Concentração de atividades

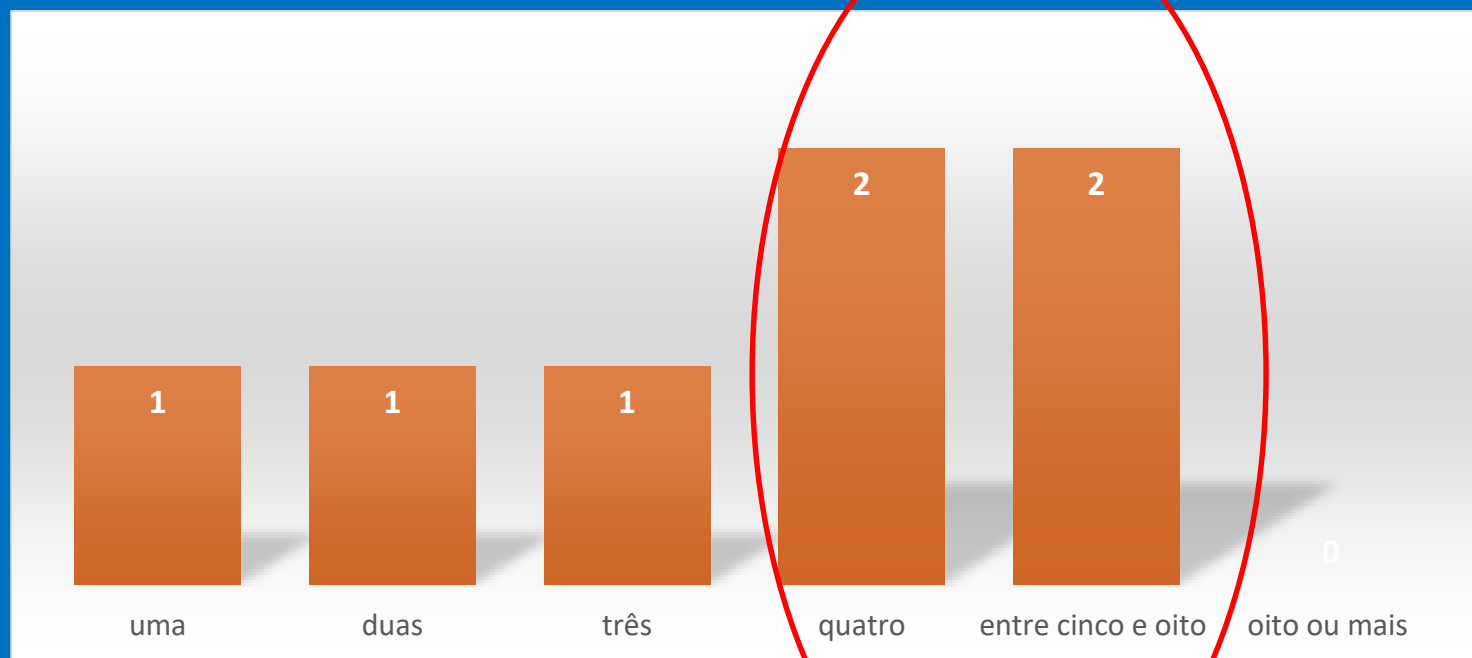
7

- uma única área
- 100%

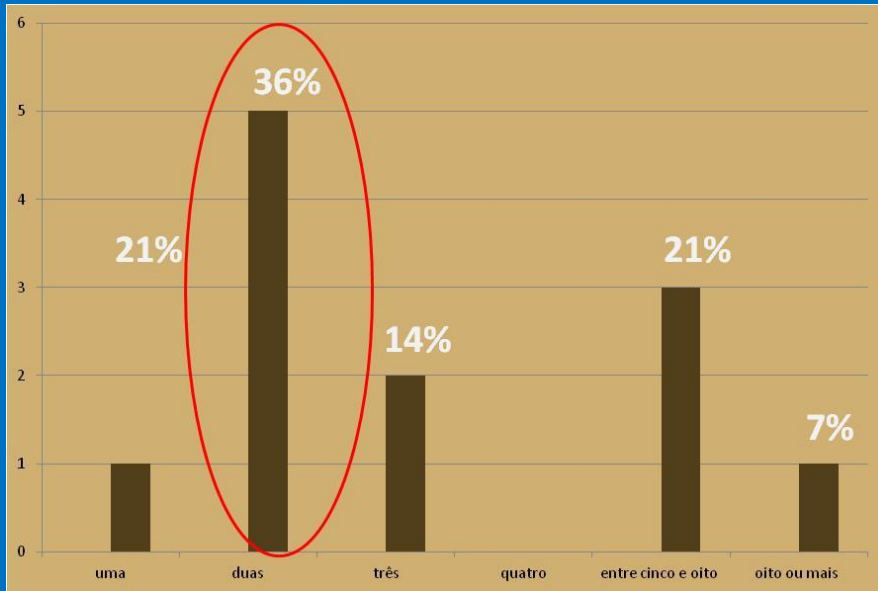
0

- mais de uma área
- 0%

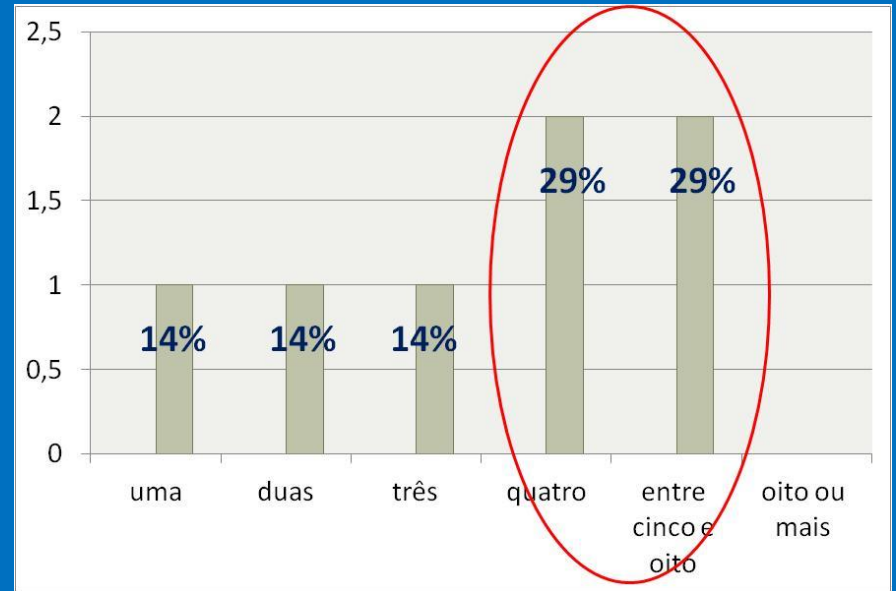
Número de pessoas nas estruturas



Comparativo 2011 - 2014



2011



2014

Menção de cargos na amostra

Participação do cargo na amostra

Aumento

Diminui

Igual

Diretor NN = 11% (22%)

Ger. Grupo NN = 0 (4%)

Ger. NN Sr = 26% (27%)

Ger. NN Jr = 11% (8%)

Ger. N. Prod = 0 (11%)

Coord. NN Sr = 11% (8%)

Analista NN Sr = 11% (11%)

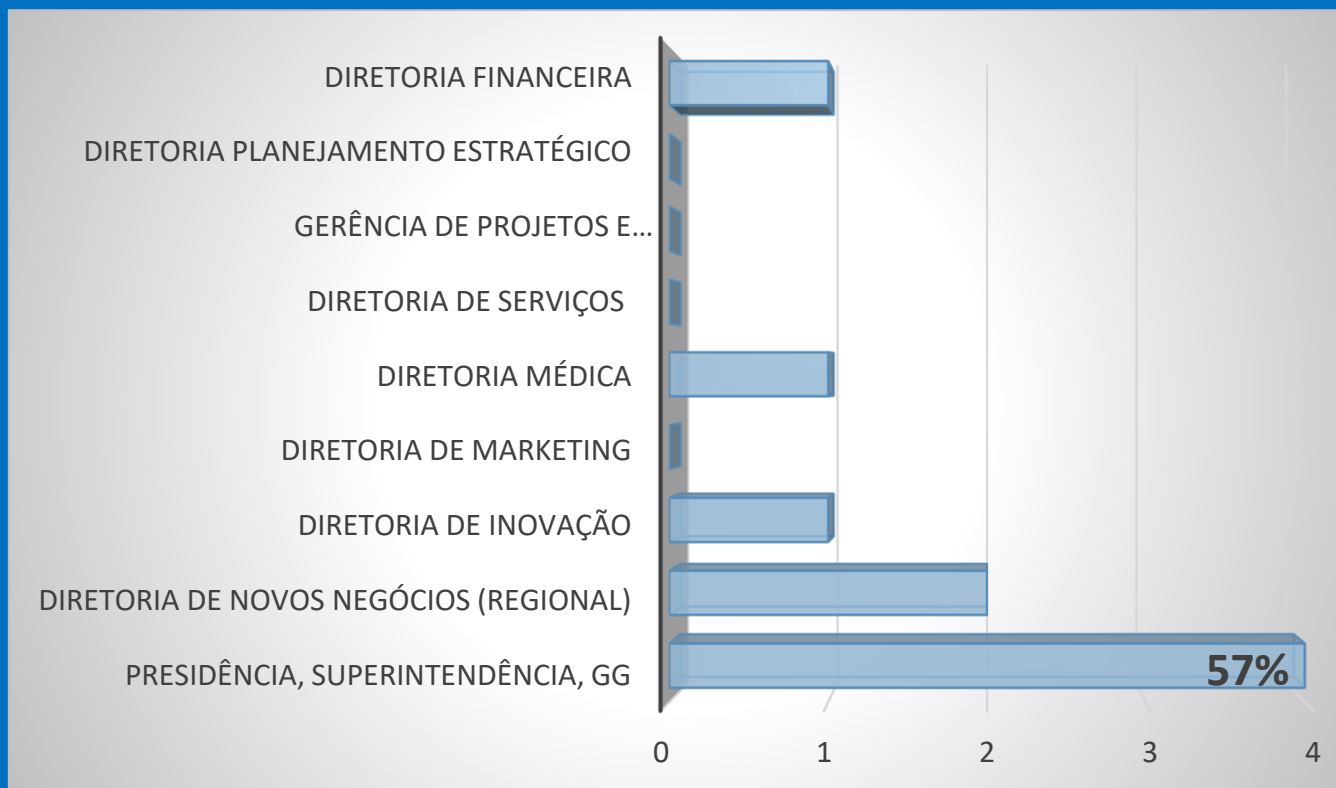
Analista NN Ple = 7% (0)

Analista NN Jr = 11% (4%)

Secretária / Assistente = 4% (0)

Estagiário/ Trainee = 7% (8)

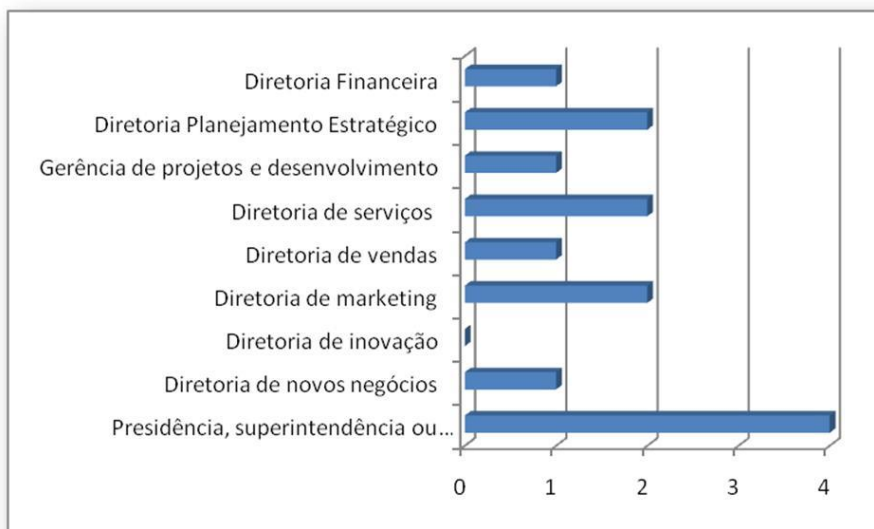
Reporte mais comum = presidência



Obs: 1 triplo reporte: presidência + diretoria NN e diretoria inovação

Anos Anteriores

Comparativo 2011 / 2014

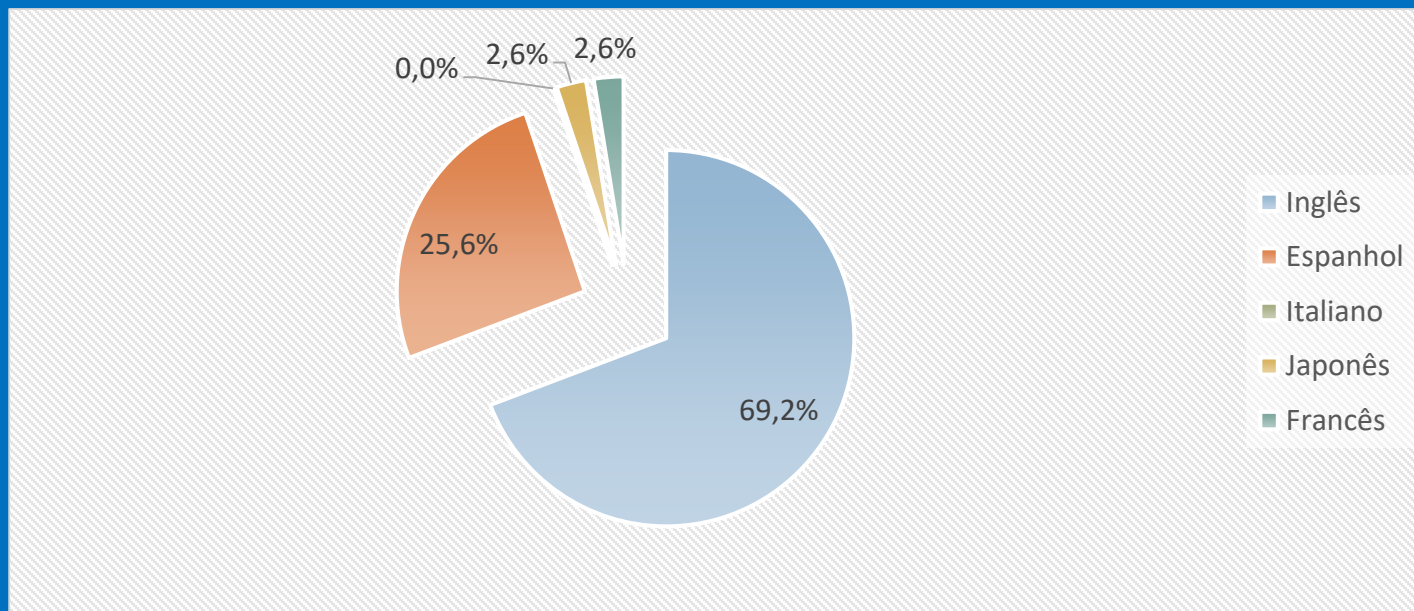


2011 = 29%

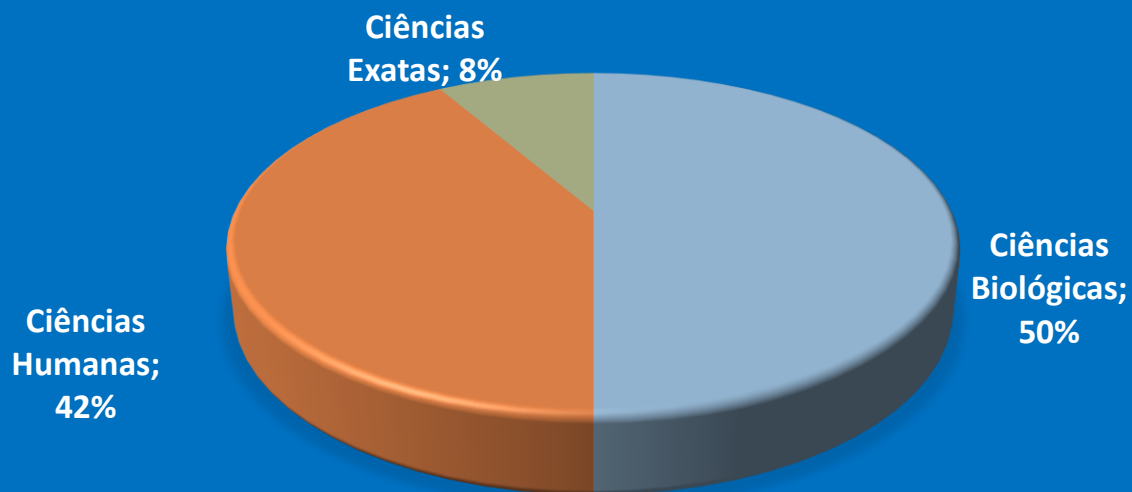


2014 = 50%

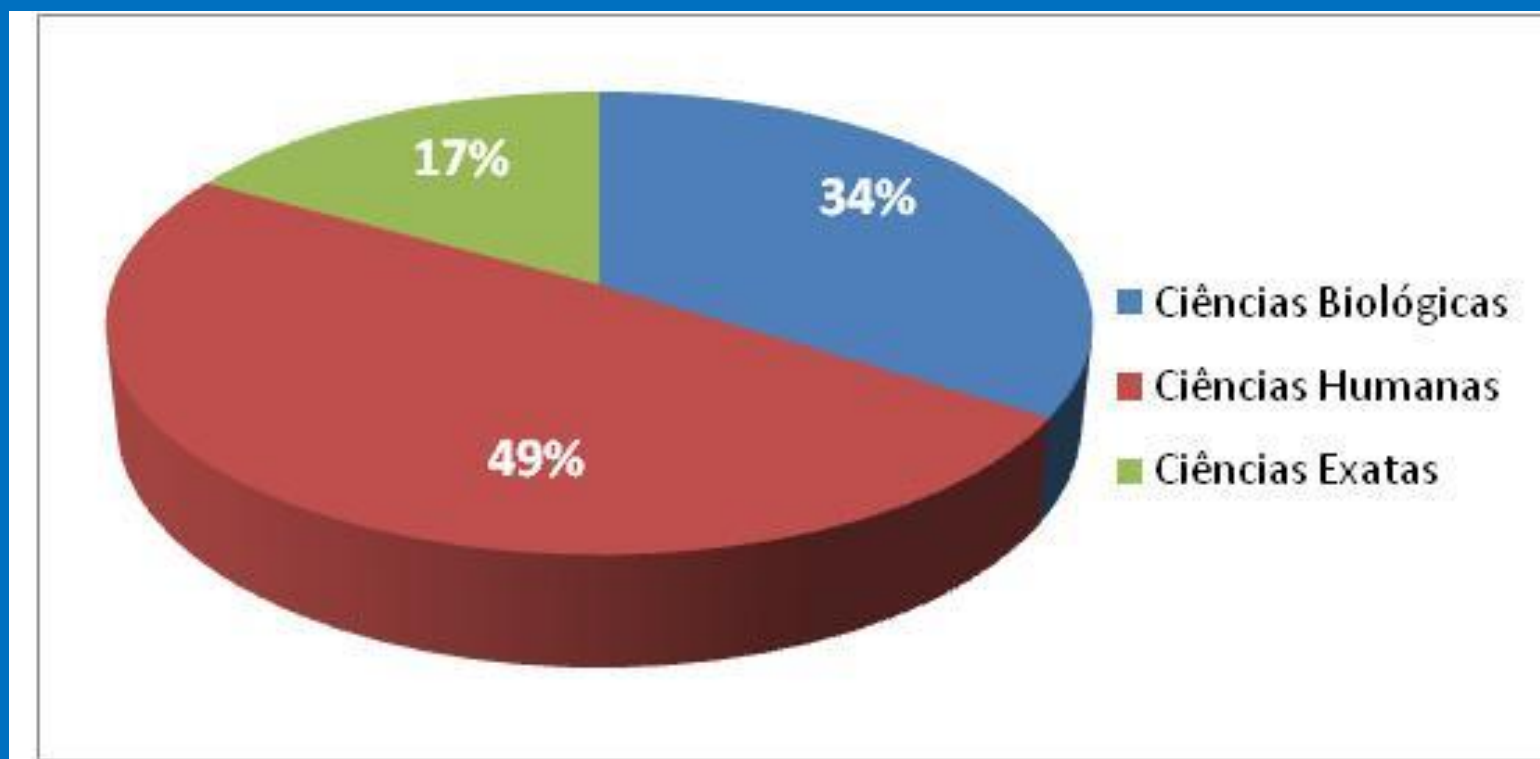
Outro Idioma



Ciências Biológicas predominam



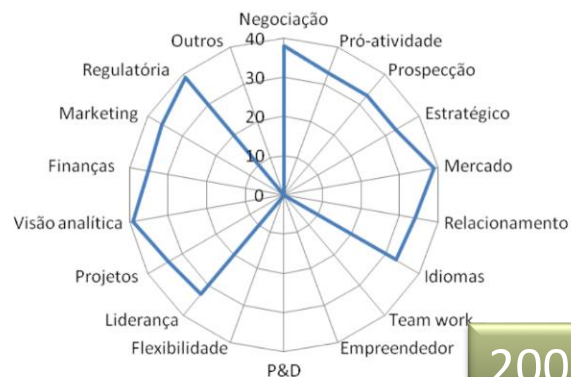
Ciências Humanas mantém domínio



Proatividade, prospecção, relacionamento: competências básicas



Comparativo competências: 2009 / 2011 / 2014 / 2019



2009



2011

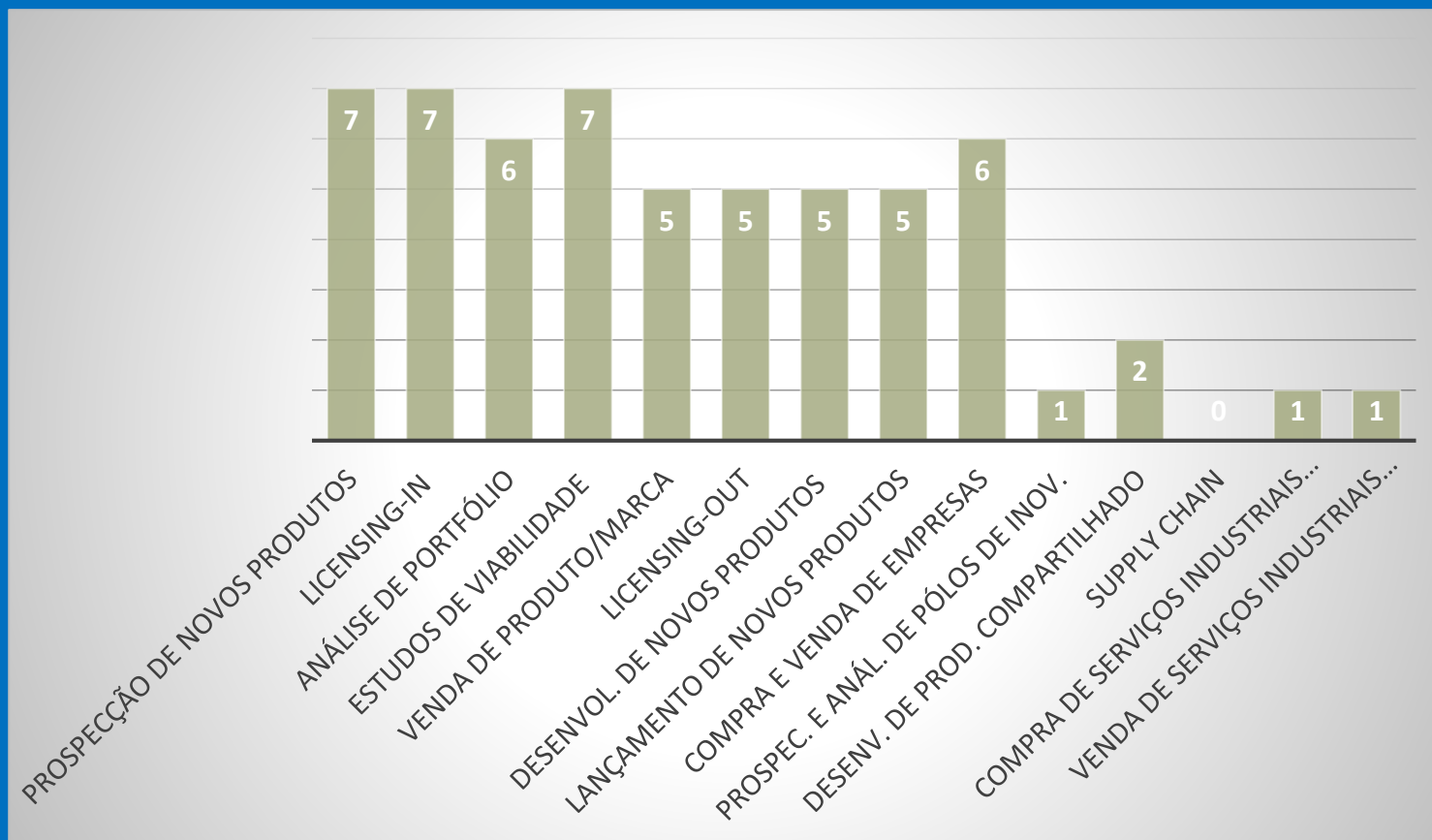


2014

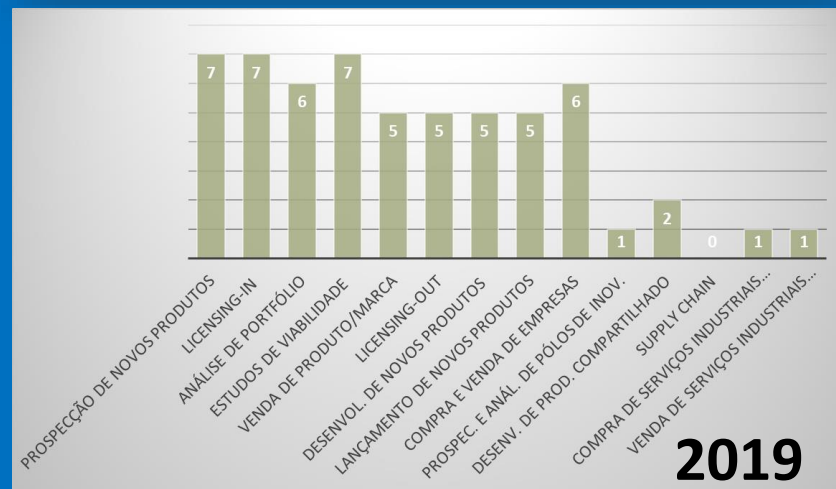
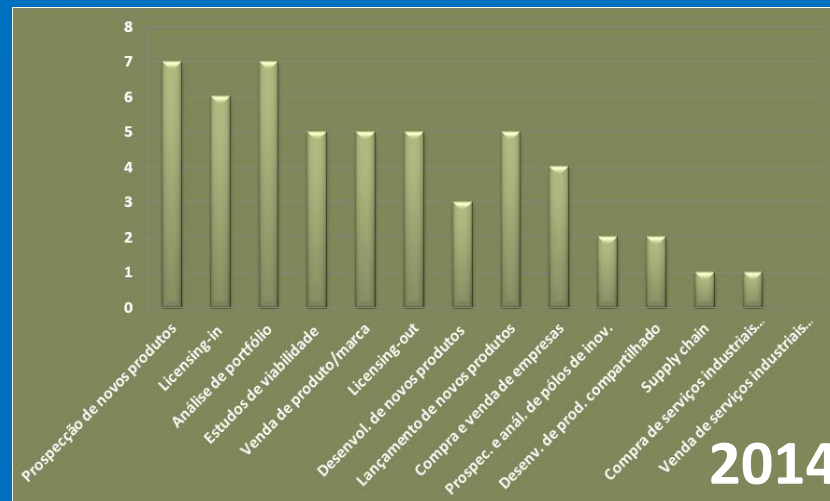
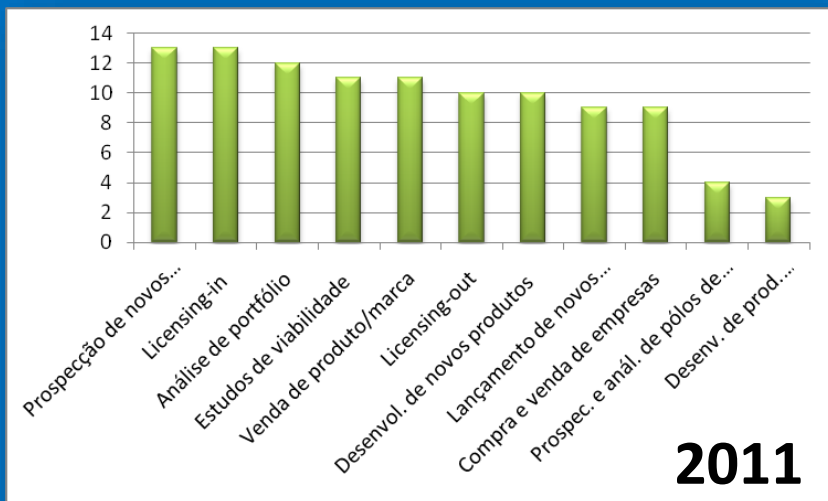


2019

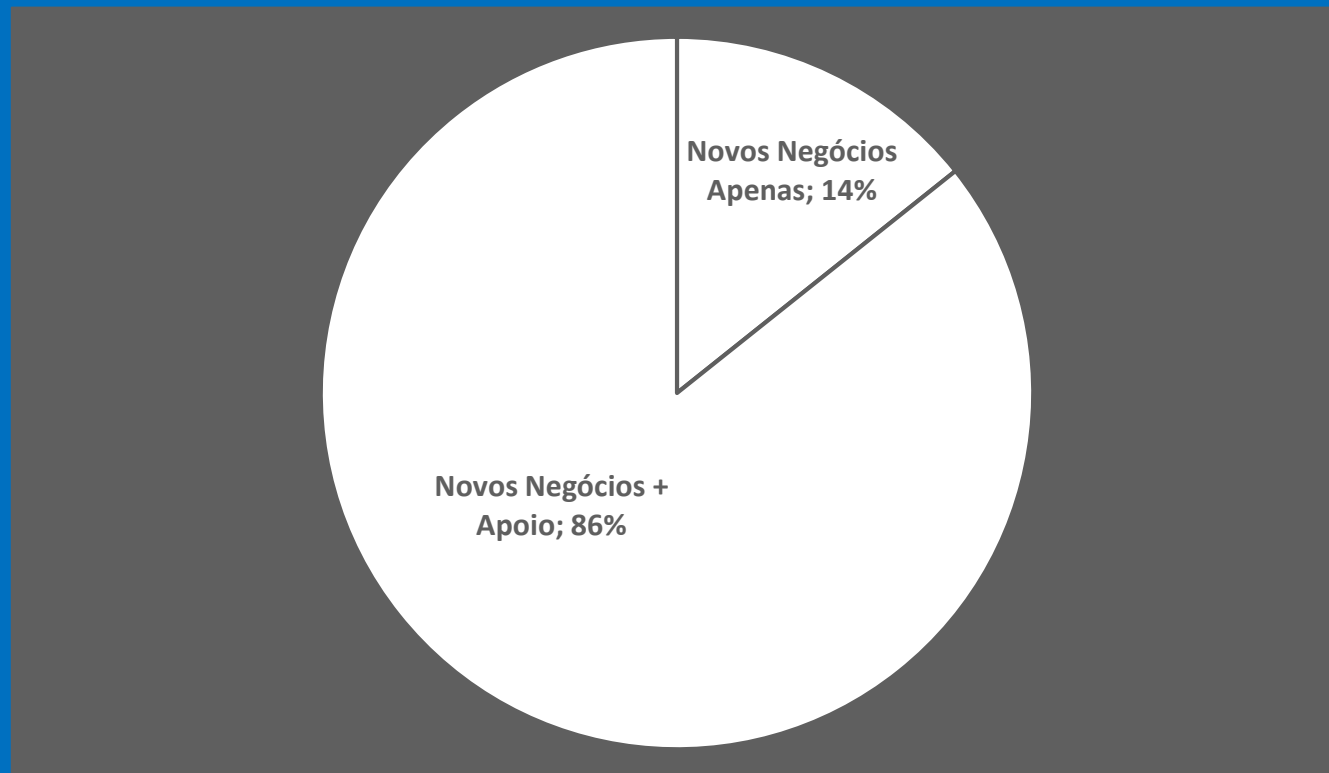
Procura de produtos e análise de portfólio são maiores focos



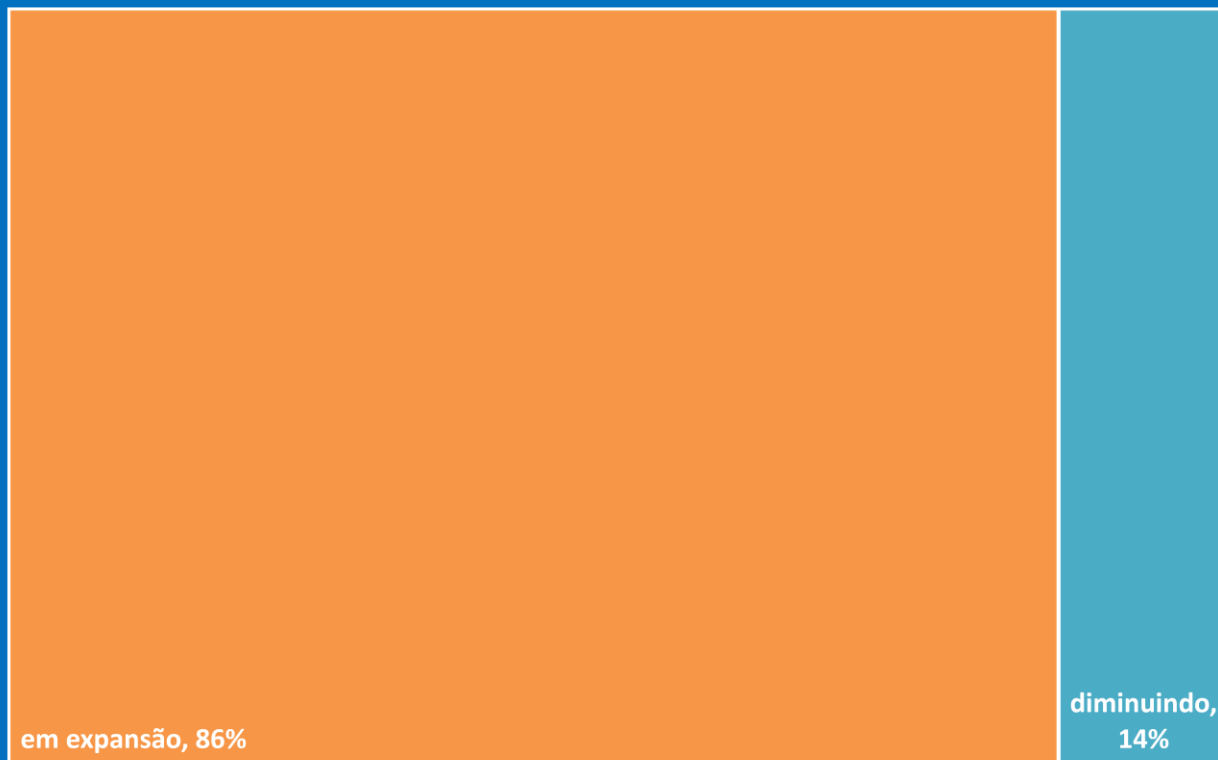
↑ Produtos, *Licensing-in* e Viabilidade



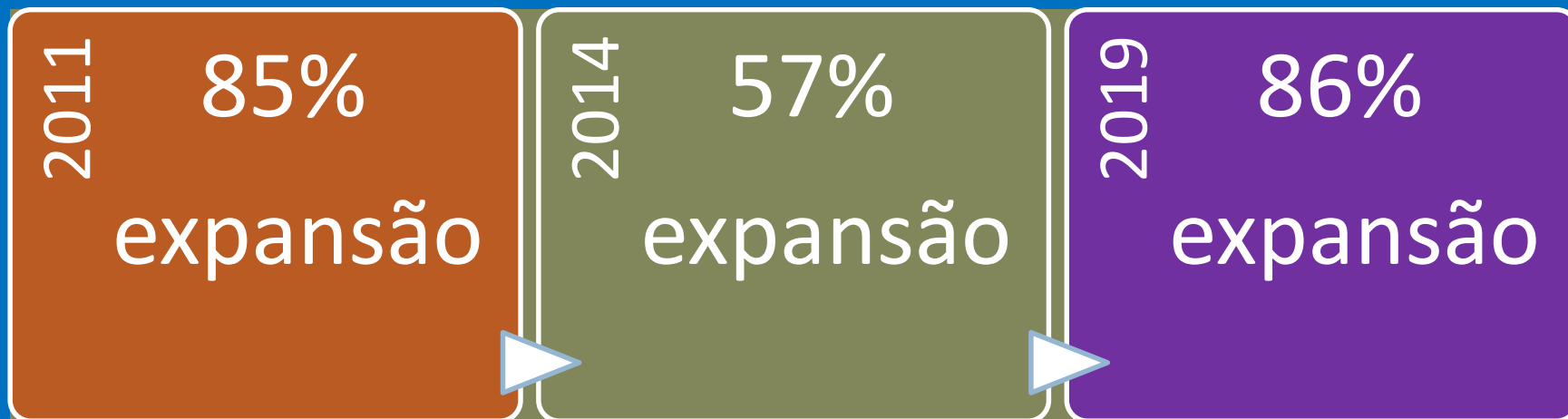
A maioria atua em atividades de apoio



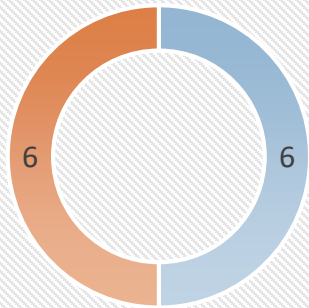
86% acreditam na expansão do segmento de B&D globalmente



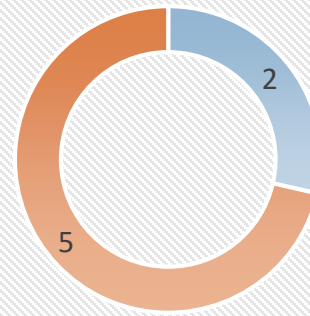
Otimismo volta a crescer



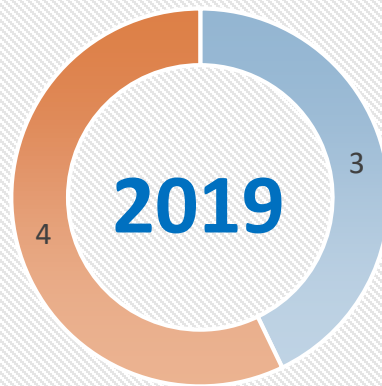
Difícil expansão de quadro de NN



2011



2014



2019

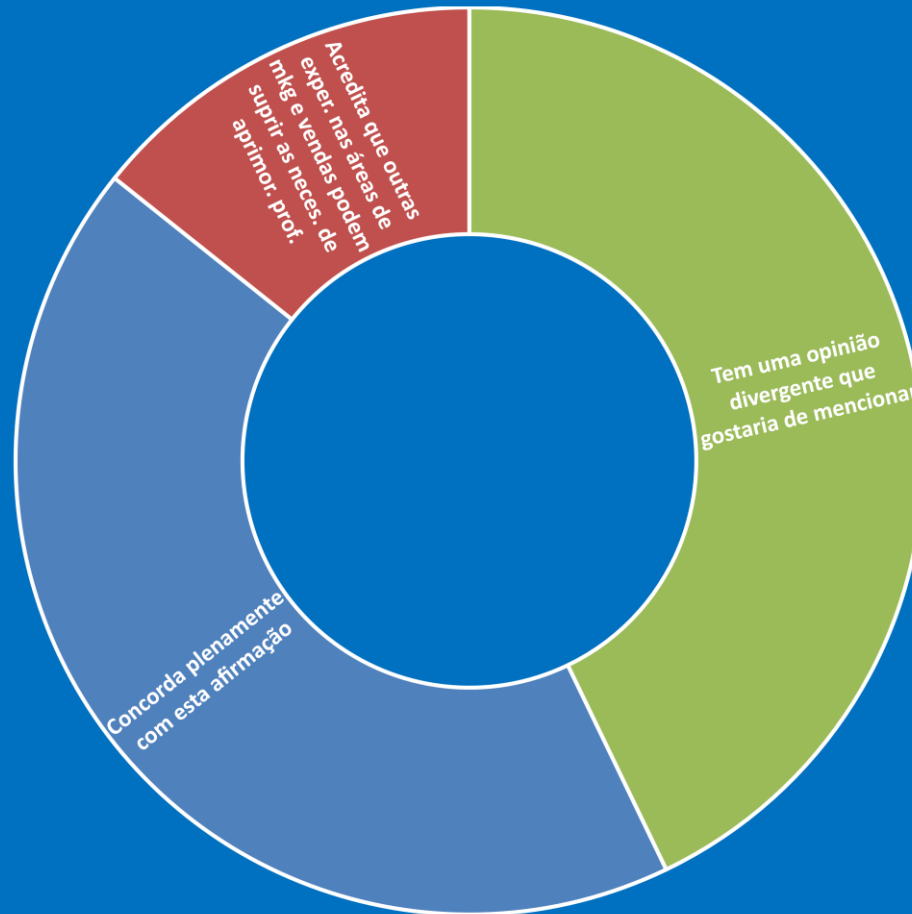
- aumentará o número de colaboradores
- o número de colaboradores permanecerá inalterado

Afirmação

“A atividade desempenhada pelo profissional da área de Novos Negócios na indústria farmacêutica oferece uma sólida experiência ao colaborador em razão da abrangência de sua área de atuação. Através do desempenho desta atividade, o profissional terá uma visão ampla do setor industrial farmacêutico, seus participantes e influenciadores sendo, portanto, imprescindível aos aspirantes aos cargos diretivos a experiência prévia nesta atividade.”

Você:

Afirmação



Opiniões

- “Embora concorde plenamente, muitas vezes a experiência apenas em BD não é bem vista para cargos de BU Head, por exemplo. Sempre existe a necessidade de se preencher o *check-list* com Marketing e Força de Vendas.”
- “Não é imprescindível mas é desejável para aspirantes a diretoria neste segmento”
- “Concorda em parte”

Opiniões

- “A atuação em Novos Negócios realmente oferece uma experiência muito rica e uma visão estratégica do Negócio. Não diria que é imprescindível, mas é um diferencial que pode ajudar os aspirantes a cargos diretivos.”

Maiores desafios

Menções agrupadas

3 – Critérios viabilidade / investimento / valor

3 – Qualificação e capacitação profissional

2 – Questões regulatórias (princ. não medicamentos)

2 – BD global vs. local / quebra paradigmas / escassez produtos inovadores

2 – Negociação e concorrência entre empresas

Homo negociallis pharmaceuticus 2019

PROATIVO + CURIOSO + BEM RELACIONADO

NEGOCIADOR + IDIOMAS

LÍDER + EQUIPE + ANALÍTICO + VALOR

ESTRATÉGICO ?????

Pesquisa PERFIL

Profissional de NN
Indústria Farmacêutica

2019

São Paulo, 21 de outubro de 2019
info@clubenovosnegocios.com.br

Reprodução proibida